

Gemeinsam
erfolgreich.

HERZLICH
WILLKOMMEN
BEI

MAKLER-MEETS-
COMPANY



AGENDA

| Zeit | Themen | Gesellschaft | WB-Zeit |
|----------------------|--|--|------------|
| 10:00 - 11:00 Uhr | Jahresrückblick 2021 & Ausblick 2022 | Gerhard Lippert Vorstand SDV AG | 60 Min. |
| 11:00 - 12:00 Uhr | Die Alte Leipziger Leben 2022 - mit Schwung ins neue Jahr | Christian Häsch Mathias Meier Alte Leipziger | 60 Min. |
| 12:00 - 12:15 Uhr | PAUSE | | X |
| 12:15 - 13:15 Uhr | Die beste Investition für meine Gesundheit - Premium Med | Holger Dowe DKV | 60 Min. |
| 13:15 - 14:15 Uhr | Vorstellung SIGGI 2.0 - Nachhaltigkeit als Erfolgssiegel | Stefanie Abels Kristina Kleiman SIGNAL IDUNA | 60 Min. |



SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG



SDV AG

ERSTE WAHL FÜR QUALITÄTSMAKLER

RÜCKBLICK 2021

vs.

AUSBLICK 2022

SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Jahresrückblick 2021

TOP AUSZEICHNUNGEN

SDV SERVICEPARTNER DER VERSICHERUNGSMAKLER AG

| | | |
|--|--|--|
| finanzwelt HERAUSRAGEND Kategorie: Maklerorientierung SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG Maklerpoolstudie 2021 | finanzwelt HERAUSRAGEND Kategorie: Weiterbildung SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG Maklerpoolstudie 2021 | finanzwelt HERAUSRAGEND Kategorie: Vertriebsunterstützung SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG Maklerpoolstudie 2021 |
| finanzwelt HERAUSRAGEND Kategorie: Prozesse / Services / Verwaltung SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG Maklerpoolstudie 2021 | finanzwelt HERAUSRAGEND Kategorie: Softwareunterstützung/ Digitalisierung SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG Maklerpoolstudie 2021 | finanzwelt HERAUSRAGEND Kategorie: Marketingunterstützung SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG Maklerpoolstudie 2021 |

MA MANUFAKTUR AUGSBURG GMBH
Versicherungslösungen wie von Hand gemacht

Stiftung Warentest
Finanztest
SEHR GUT (1,0)
Manufaktur Augsburg GmbH
Unfallversicherung
Tarif Premium Plus
Im Test: 112 Private Unfallversicherungen
Ausgabe 7/2021
www.test.de
210T43

Jahresrückblick 2021

MAKLER-MEETS-COMPANY

Danke für die sehr interessanten Beiträge!

Angelika S.

Danke für eine wieder mal umfangreiche und spannende Veranstaltung der SDV!!

Andre K.

11x

MAKLER MEETS
COMPANY

ONLINE

Mit bis zu 300 Teilnehmern

Vielen Dank für die vielen neuen Erkenntnisse.

Georg W.

Herzlichen Dank, sehr gelungene Veranstaltung mit Top-Informationen.

Gorden S.



SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Ausblick 2022

SAVE THE DATES



Besser. Weiter. Bilden.

MAKLER MEETS
COMPANY

Live und online!

Termine Makler-meets-Company 2022
jeweils von ca. 10.00 bis 16.00 Uhr

| ONLINE | ON THE ROAD Sommer-Tour | ON THE ROAD Herbst-Tour |
|--|----------------------------|----------------------------|
| 8. März 2022 15. März 2022 | 28. Juni (Leipzig) | 11. Oktober (Leipzig) |
| 10. Mai 2022 | 30. Juni (Hamburg) | 13. Oktober (Hamburg) |
| 6. September 2022 | 5. Juli (Köln) | 18. Oktober (Köln) |
| 29. November 2022 | 7. Juli (Augsburg) | 20. Oktober (Augsburg) |

HIER GEHT'S ZUR ANMELDUNG:

[www.sdv.ag/
makler-meets-company](http://www.sdv.ag/makler-meets-company)



[www.sdv.ag/
makler-meets-company-on-the-road](http://www.sdv.ag/makler-meets-company-on-the-road)



SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Jahresrückblick 2021

PARTNERTAGE

12x



„SDV AG zwar nicht zum Anfassen, aber
immer wieder berührend.“

SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Ausblick 2022

SAVE THE DATES



Besser. Weiter. Bilden.


Termine Partnertage 2022
jeweils von ca. 10.00 bis 15.00 Uhr,
Online / Zoom-Videokonferenz

- 11. Februar 2022
- 25. März 2022
- 29. April 2022
- 3. Juni 2022
- 22. Juli 2022
- 9. September 2022
- 21. Oktober 2022
- 25. November 2022

**Vorerst online!**

HIER GEHT'S ZUR ANMELDUNG:

www.sdv.ag/veranstaltungen/partnertage



SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMÄKLER AG

Jahresrückblick 2021

SONDER-VERANSTALTUNGEN

LIVE-HACKERANGRIFF!

Erfahren Sie, wie Sie sich und Ihr Unternehmen schützen können.

CYBER DAY
19. Mai 2021
ONLINE 10.00 – 16.00 Uhr
mit Live-Hackerangriff während der Veranstaltung

SDV
Mit freundlicher Unterstützung von:
ERGO CyberDirekt VICTOR HISCOX

SCHULUNGSKONZEPT MIT ZERTIFIKAT

bridge

Donnerstag, 18.03.2021
10:00 - 11:30 Uhr / online / Zoom-Videokonferenz

Webinar "Bridge für Fortgeschrittene"

- Erstellung einer interaktiven Beratungsmappe
- Verwendung von PDF-Formularen
- Einsatz der digitalen Unterschrift
- Interaktive Funktionen während der Einarbeitung
- Erstellung eines Tablets
- Durchführung einer Beratung mit mehreren Teilnehmern
- Verwendung des Fernlinks

Ihr Bestand ist Ihr Lebenswerk!

Werten Sie ihn jetzt auf!

BESTANDSÜBERTRAGUNG EN BLOC
Einfach und unkompliziert den kompletten Bestand übertragen und konsolidieren!

ABFRAGEWELTEN
Ihr Bestand kann mehr!

Für alle Makler möglich!

SDV
SERVICEPARTNER DER VERSICHERUNGSMAKLER AG

Expertin für Agenturübertragungen En Bloc
Nadine Hoernern
Telefon: 0821 71008-284
E-Mail: nadine.hoernern@sdv.ag

Vorstand Vertrieb
Gerhard Eppert
Telefon: 0821 71008-831
E-Mail: gerhard.eppert@sdv.ag

Ihr Bestand ist Ihr Lebenswerk!

Sie haben die Wahl...

MAKLERGARANTIERENTE
Das Angebot mit der höchsten Sicherheit

MAKLERRENTE MAXX
Das Angebot mit der höchsten Rente

Für alle Makler möglich!

Hier gibt es mehr Infos...

SDV
SERVICEPARTNER DER VERSICHERUNGSMAKLER AG

Experte für Nachfolgelösungen
Sven-Erik Sygusch
sven.sygusch@sdv.ag
+49 (0) 172 7481853

Ausblick 2022

SAVE THE DATES



Besser. Weiter. Bilden.



TERMINE FOLGEN!

SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Jahresrückblick 2021

VERTRIEBSUNTERSTÜTZUNG



DIE SDV KV-OFFENSIVE 2021

**Vielen Dank für Ihre Teilnahme!
Ausschüttung des Aktionsbonus i.H.v.
knapp 30.000 €**

- Sichern Sie sich beste Provisionen!
- Profitieren Sie von einem attraktiven Aktionsbonus!

SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Ausblick 2022

VERTRIEBSUNTERSTÜTZENDE MAßNAHMEN

Aufgrund des großen Erfolgs unserer Vertriebsmaßnahmen, wie der KV-Offensive 21 werden wir in Zusammenarbeit mit den Gesellschaften für weitere, vertriebliche Ausrufezeichen sorgen, um so neue Maßstäbe für Sie als Qualitätsmakler zu setzen.



LV-OFFENSIVE 22



KV-OFFENSIVE 22



**SACH-/GEWERBE-
OFFENSIVE 22**

SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Ausblick 2022

RELAUNCH GEWERBEPLATTFORM

NEUERUNGEN:

- Der Mehrspartenabschluss in Gewerbe (bislang mussten Anträge zu mehreren Sparten etwas umständlich und nacheinander einzeln gestellt werden)
- Die Digitale Kundenakte (für Jahresgespräche und Erstgespräche mit dem Kunden)
- Das Vertriebscenter (mit Produktinformationen, Schadenbeispielen, Tutorials, Vertriebsmaterialien)
- Übersichtliches Dashboard im neuen Design
- Die normierte Risikoanalyse Gewerbe nach DIN-Norm 77235
 - mit einer vollumfänglichen Risikoerfassung
 - standardisierten Fragebögen
 - automatischer Risiko-Priorisierung

SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Ausblick 2022

RELAUNCH GEWERBEPLATTFORM

WEBINARTERMINE 2022:

„Die neue SDV - Advisory Suite - Beratungsplattform für Gewerbe- und Industrierversicherungen“

Mittwoch, 23.02.2022 von 10:00 - 11:00 Uhr

Dienstag, 01.03.2022 von 14:00 - 15:00 Uhr

Mittwoch, 02.03.2022 von 10:00 - 11:00 Uhr

Hier geht's zur Anmeldung:



SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Ausblick 2022

MYINSURE TOOLS – NEUE ÜBERSICHT



SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Ausblick 2022

MYINSURE TOOLS – NEU: MYINSURE OFFICE

NEU - NEU - NEU - NEU - NEU - NEU - NEU - NEU - NEU - NEU - NEU - NEU -



- Arbeits- und Informationsoberfläche für größere Entlastung im täglichen Umgang mit Kunden
- Bündelung der Kanäle (Makler / Gesellschaft / SDV) für schnelle, transparenten und einfachen Weg der Kommunikation
- Übersichtliche und strukturierte Dateneinsicht in den eigenen Bestand

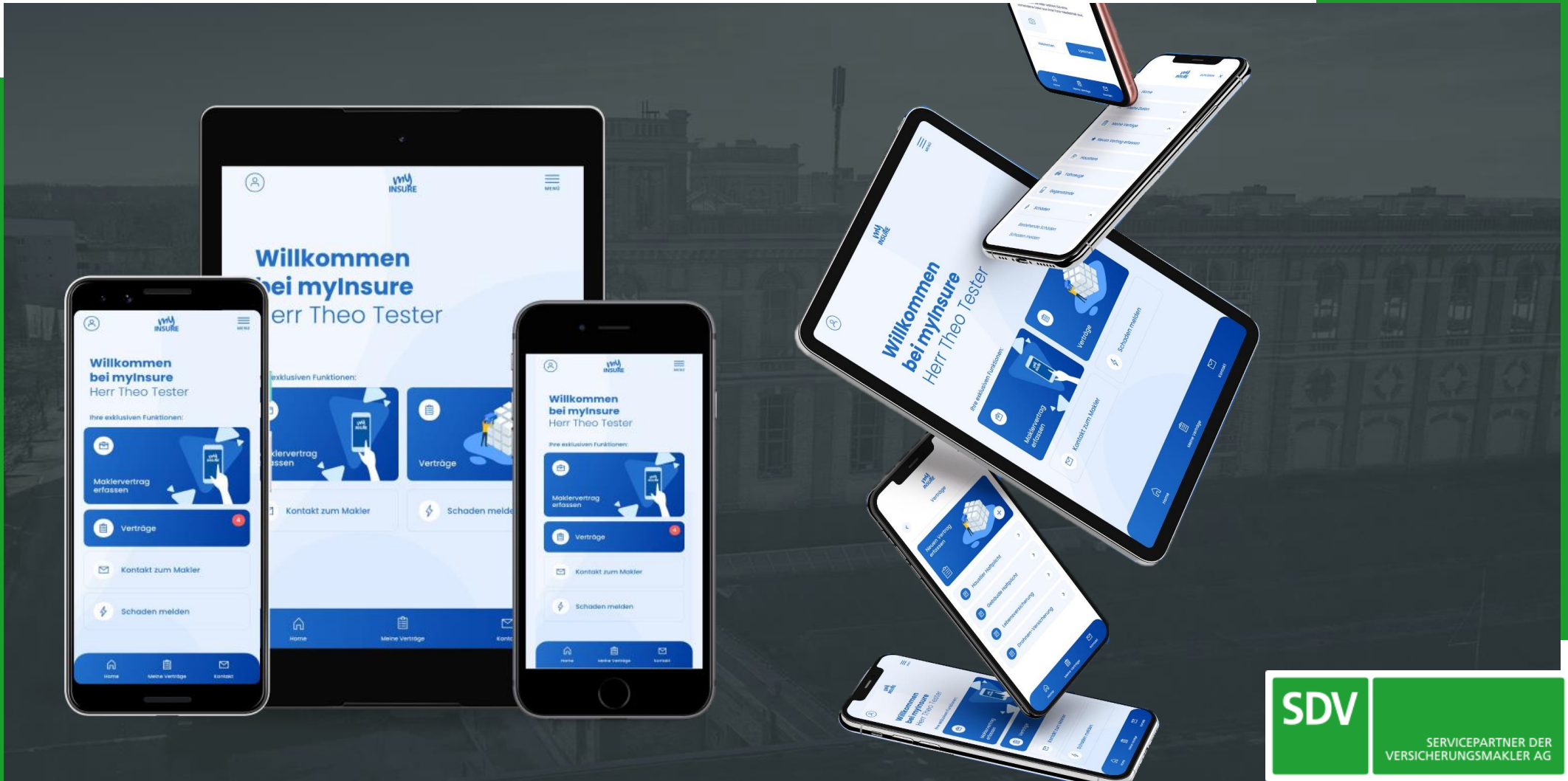
**EXKLUSIVE VORSTELLUNG BEI
MAKLER-MEETS-COMPANY AM 15.03.22!!**

SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Ausblick 2022

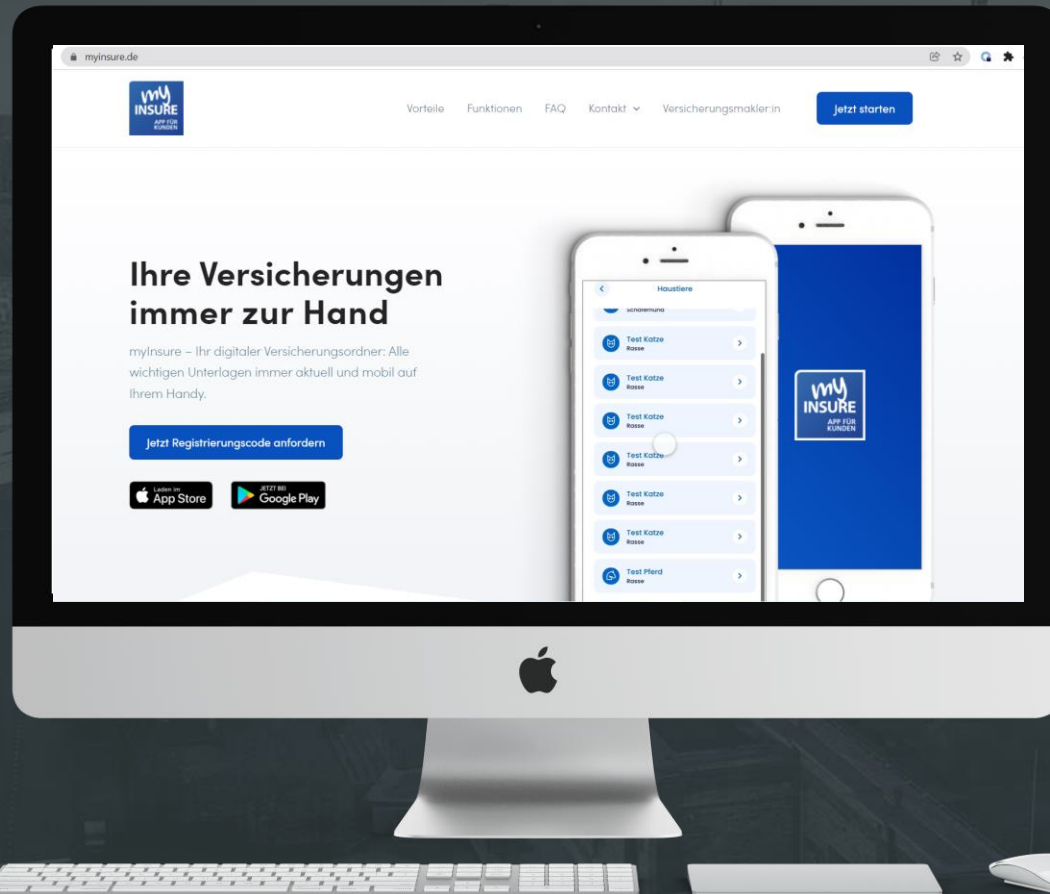
RELAUNCH KUNDEN-APP



Ausblick 2022

RELAUNCH KUNDEN-APP

NEUE WEBSITE FÜR IHRE KUNDEN!



www.myinsure.de

SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Erste Wahl für Qualitätsmakler



DER Servicedienstleister für Qualitätsmakler zu den besten Konditionen am Markt, ausgezeichneten Prozessen und der bestmöglichen Unterstützung.

Mit uns nimmt Ihr
Geschäft Fahrt auf!
Worauf warten Sie noch?

**WARUM SEHEN WIR UNS ALS
„ERSTE WAHL FÜR
QUALITÄTSMAKLER“?**

WARUM SEHEN WIR UNS ALS „ERSTE WAHL FÜR QUALITÄTSMAKLER“?

**1. AUF UNS KÖNNEN SIE SICH
VERLASSEN!**



SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

WARUM SEHEN WIR UNS ALS „ERSTE WAHL FÜR QUALITÄTSMAKLER“?

2. WIR SEHEN DEN „SDV“ MAKLER ALS PARTNER DES HAUSES!



WARUM SEHEN WIR UNS ALS „ERSTE WAHL FÜR QUALITÄTSMAKLER“?

3. WIR SIND...

SYMPATHISCH FAMILIÄR **INNOVATIV**
MITEINANDER **SCHNELL EHRlich** **VIELFÄLTIG**
OFFEN **FLEXIBEL** **VERLÄSSLICH**
DIREKT **LÖSUNGSORIENTIERT**
AUTHENTISCH **PERSÖNLICH** **GESPRÄCHSBEREIT**
VERTRAUENSVOLL **TRANSPARENT**

SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

WARUM SEHEN WIR UNS ALS „ERSTE WAHL FÜR QUALITÄTSMAKLER“?

4. WIR BIETEN...

...ALLES, WAS „WIR SIND“ UND DARÜBER
HINAUS HABEN WIR MINDESTENS:



33 GUTE GRÜNDE

WARUM DIE SDV AG
IHR PERFEKTER PARTNER IST

SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

GEMEINSAM ERFOLGREICH

EINE STARKE PARTNERSCHAFT

- 1** Kostenlose Nutzung von Vergleichsrechnern: **Software, Nafi, Sniver, Gewerberechner** 
- 2** Übernahme Ihrer Kunden- & Vertragsverwaltung, digital und datensicher: **Maklerverwaltungsprogramm IWM** 
- 3** Erhöhung der Bestands-einnahmen und der Vertragsdichte: **Maklervertrags- und Optimierungsservice** 
- 4** Unterstützung in der täglichen Arbeit: **Ist-Stand-Analyse / Bestandsaufnahme-formular**
- 5** Minimierung der Maklerhaftung: **Rechtssicherer Maklervertrag**
- 6** Zusätzliche Einnahmen durch duale Vergütung: **Servicevereinbarung ohne Verwaltungsaufwand**
- 7** Maklerbüro für die Hosentasche weltweit einsetzbar: **myInsure Makler-App** 
- 8** Moderner Auftritt beim Kunden durch kostenlosen digitalen Kundenordner: **myInsure Kunden-App** 
- 9** 24 Stunden Online-Beratung inkl. digitaler Unterschrift vom Kunden: **myInsure Remote (Bridge)** 
- 10** Einfaches zeitsparendes Abrechnungssystem: **Abrechnung über alle Sparten und Gesellschaften; digitale Darstellung** 
- 11** Zeitsparende und schnelle Konsolidierung & Digitalisierung Ihrer Bestände im Code of Conduct: **BÜ en Bloc** 
- 12** Erstklassige Deckungskonzepte im privaten Sachbereich im eigenen Policen-Eindruck: **Manufaktur Augsburg GmbH** 
- 13** Größtmögliche Sicherheit Ihrer Kunden- & Vertragsdaten: **Lampertz-Zelle**
- 14** Verwaltung der Weiterbildungspflicht: **Trusted Partner Gut Beraten** 
- 15** Kundengewinnung über Homepage: **Endkundenrechner für Maklerhomepage**
- 16** Sichtbarkeit im Internet durch digitale Visitenkarte: **myInsure Footprint**
- 17** Eigene digitale regelmäßige Kundenzeitschrift: **myInsure News** 
- 18** Automatische Kundenakquise: **myInsure Kampagne**
- 19** Zeitersparnis – bei Anruf Angebot, schnelle fachliche Unterstützung beim Kundentermin: **Angebots-Sofortservice** 
- 20** Umsatzpotenzial zu hochwertigen Gewerbekunden, Haftungsentlastung: **Gewerbesservice vor Ort (Gutachtenservice)** 
- 21** Umsatzunabhängiger Zugang zu attraktiven All-Inclusive-Fahrzeugangeboten für Makler und Familie: **Fleetpool / eazycars**
- 22** Zugang zu renommierter digitaler Vermögensverwaltung ohne § 34 f: **Solidvest / DJE**
- 23** Delegation des Finanzierungsgeschäftes an professionellen Partner mit Provisionsteilung ohne eigene Zulassung: **Finanzierung Select**
- 24** Rechtlicher Beistand für Makler und dessen Kunden: **Maklerprotect**
- 25** Sicherung des Ruhestandes inkl. Hinterbliebenen-Versorgung: **Maklergarantierente** 
- 26** Notfallprogramm zur Bestandssicherung für unvorhersehbare Ereignisse (Unfall, Herzinfarkt etc.): **Bestandsparkplatz**
- 27** Cross-Selling außerhalb des Versicherungsmarktes: **ProCheck 24** 
- 28** Persönlicher qualifizierter Ansprechpartner: **Expertenwissen z. B. BAV & Gewerbe**
- 29** Weiterbildung, aktuelle Infos, persönlicher Austausch mit Maklerkollegen: **Makler-meets-Company, Partnertage & Online-Schulungen**
- 30** Langjährige Expertise, Vernetzung von Käufer und Verkäufer, seriöse & kostenlose Bestandsbewertung: **Bestandsbörse** 
- 31** Insolvenzsicherheit des Dienstleisters: **Tochter der SIGNAL IDUNA**
- 32** Einfacher Zugang zum „Rundum-Service“ ohne laufende Kosten & Gebühren: **keine Aufnahme-kosten & keine Umsatzvoraussetzungen**
- 33** Persönlicher Erfolgscoach: **Regionale Maklerbetreuung**

**WARUM SEHEN WIR UNS ALS
„ERSTE WAHL FÜR QUALITÄTSMAKLER“?**

**DER SERVICEPARTNER FÜR
QUALITÄTSMAKLER
IN ALLEN BEREICHEN!**

SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Mehr Infos **UNSERE PARTNERTAGE**



Besser. Weiter. Bilden.


Termine Partnertage 2022
jeweils von ca. 10.00 bis 15.00 Uhr,
Online / Zoom-Videokonferenz

- 11. Februar 2022
- 25. März 2022
- 29. April 2022
- 3. Juni 2022
- 22. Juli 2022
- 9. September 2022
- 21. Oktober 2022
- 25. November 2022

**Vorerst online!**

**HIER GEHT'S ZUR
ANMELDUNG:**

[www.sdv.ag/veranstaltungen/
partnertage](http://www.sdv.ag/veranstaltungen/partnertage)



SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMÄKLER AG

AGENDA

| Zeit | Themen | Gesellschaft | WB-Zeit |
|----------------------|--|--|------------|
| 10:00 - 11:00 Uhr | Jahresrückblick 2021 & Ausblick 2022 | Gerhard Lippert Vorstand SDV AG | 60 Min. |
| 11:00 - 12:00 Uhr | Die Alte Leipziger Leben 2022 - mit Schwung ins neue Jahr | Christian Häsch Mathias Meier Alte Leipziger | 60 Min. |
| 12:00 - 12:15 Uhr | PAUSE | | X |
| 12:15 - 13:15 Uhr | Die beste Investition für meine Gesundheit - Premium Med | Holger Dowe DKV | 60 Min. |
| 13:15 - 14:15 Uhr | Vorstellung SIGGI 2.0 - Nachhaltigkeit als Erfolgssiegel | Stefanie Abels Kristina Kleiman SIGNAL IDUNA | 60 Min. |



SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG



PAUSE

AGENDA

| Zeit | Themen | Gesellschaft | WB-Zeit |
|----------------------|--|--|------------|
| 10:00 - 11:00 Uhr | Jahresrückblick 2021 & Ausblick 2022 | Gerhard Lippert Vorstand SDV AG | 60 Min. |
| 11:00 - 12:00 Uhr | Die Alte Leipziger Leben 2022 - mit Schwung ins neue Jahr | Christian Häsch Mathias Meier Alte Leipziger | 60 Min. |
| 12:00 - 12:15 Uhr | PAUSE | | X |
| 12:15 - 13:15 Uhr | Die beste Investition für meine Gesundheit - Premium Med | Holger Dowe DKV | 60 Min. |
| 13:15 - 14:15 Uhr | Vorstellung SIGGI 2.0 - Nachhaltigkeit als Erfolgssiegel | Stefanie Abels Kristina Kleiman SIGNAL IDUNA | 60 Min. |



SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Ausblick 2022

SAVE THE DATES



Besser. Weiter. Bilden.

MAKLER MEETS COMPANY

Live und online!

Termine Makler-meets-Company 2022
jeweils von ca. 10.00 bis 16.00 Uhr

| ONLINE | ON THE ROAD Sommer-Tour | ON THE ROAD Herbst-Tour |
|-------------------------|----------------------------|----------------------------|
| 8. März 2022 | 28. Juni (Leipzig) | 11. Oktober (Leipzig) |
| 15. März 2022 | 30. Juni (Hamburg) | 13. Oktober (Hamburg) |
| 10. Mai 2022 | 5. Juli (Köln) | 18. Oktober (Köln) |
| 6. September 2022 | 7. Juli (Augsburg) | 20. Oktober (Augsburg) |
| 29. November 2022 | | |

HIER GEHT'S ZUR ANMELDUNG:

[www.sdv.ag/
makler-meets-company](http://www.sdv.ag/makler-meets-company)



[www.sdv.ag/
makler-meets-company-on-the-road](http://www.sdv.ag/makler-meets-company-on-the-road)



SDV

SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG

Sie haben Fragen?
Wir sind persönlich für Sie da!

**IHRE
ANSPRECH-
PARTNER**



GERHARD LIPPERT
Vorstand Vertrieb
gerhard.lippert@sdv.ag



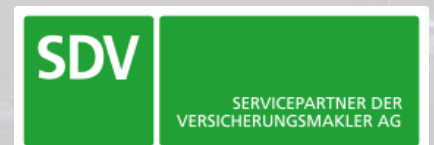
SVEN-ERIK SYGUSCH
Vorstandsbeauftragter
sven.sygusch@sdv.ag



STEFAN EISENMANN
Leiter Maklervertrieb / Süd
stefan.eisenmann@sdv.ag



SYLVIA REINECKE
Maklerbetreuerin / Nord
sylvia.reinecke@sdv.ag



**IMMER
UP-TO-DATE**





VIELEN DANK!

Gerhard Lippert
Vertriebsvorstand SDV AG



SERVICEPARTNER DER
VERSICHERUNGSMAKLER AG